

**ПРЕЗЕНТАЦИЯ ПРОЕКТА —
стратегический план развития**

RI GROUP



RI GROUP — онлайн-платформа, специализирующаяся на продаже инвестиционных золотых слитков от ведущих мировых производителей. С её помощью пользователи получают доступ к эксклюзивным предложениям, позволяющим выгодно приобрести сертифицированные золотые слитки **999,9** пробы.

Платформа создана для тех, кто ценит стабильные и надёжные инвестиции и хочет приобрести золото на самых выгодных условиях. Благодаря широкой сети партнёрств с мировыми производителями каждый покупатель получает возможность не только сохранить, но и приумножить капитал, вкладывая средства в золото через проверенные годами компании.

RI GROUP — это ваш инструмент для умных и долгосрочных инвестиций, обеспечивающий доступ к качественным золотым слиткам на оптимальных условиях. Для реализации золотых слитков компания **RI GROUP** внедрила маркетинг прямых продаж, позволяя клиентам напрямую участвовать в выгодных сделках и получать премиальные предложения без посредников.



СОДЕРЖАНИЕ

СУТЬ ПРОЕКТА	4
ПРИНЦИП РАБОТЫ RI GROUP	5
ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ RI GROUP	5
ПОЧЕМУ ПРОИЗВОДИТЕЛИ ПРЕДОСТАВЛЯЮТ RI GROUP ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ?	7
ЮРИДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПОКУПКИ ЗОЛОТЫХ СЛИТКОВ ЧЕРЕЗ RI GROUP	9
ЦЕЛЬ ПЛАТФОРМЫ RI GROUP	10
ГРАФИК РОСТА ЦЕН НА ЗОЛОТО	11
ПРИЧИНЫ ПОВЫШЕНИЯ СТОИМОСТИ ЗОЛОТА	14
КОМПАНИЯ RI GROUP РАБОТАЕТ В СЛЕДУЮЩИХ КРУПНЫХ НАПРАВЛЕНИЯХ:	15
О КОМПАНИИ	16
ОНЛАЙН-КАМЕРА В ХРАНИЛИЩЕ RI GROUP	17
ПОЧЕМУ КРИПТОВАЛЮТА И СТЕЙБЛКОИН USDT?	18
ПОТРЕБНОСТИ РЫНКА И ЕГО ТЕНДЕНЦИИ	20
ТЕХНОЛОГИЯ RI GROUP	22
ПЛЮСЫ ПРОЕКТА	22
РЕКЛАМНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ КОМПАНИЙ	23
АНАЛИТИЧЕСКИЕ ДАННЫЕ	23
ДЛЯ ЧЕГО НУЖЕН USDT TRC20?	25
КАКУЮ ВЫГОДУ ПОЛУЧАЮТ ВЛАДЕЛЬЦЫ ЗОЛОТЫХ СЛИТКОВ?	26
ПОЧЕМУ ПРОГРАММА RI GROUP ОБРЕЧЕНА НА УСПЕХ?	27
ДИНАМИКА РОСТА РЫНКА ЗОЛОТА	28
ROADMAP	30
.....	31
ГЛОБАЛЬНОЕ РАСШИРЕНИЕ RI GROUP	32
МАРКЕТИНГОВЫЙ ПЛАН: РЕФЕРАЛЬНАЯ БОНУСНАЯ ПРОГРАММА RI GROUP	33
ВОЗМОЖНОСТИ ПРОГРАММЫ	34
УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ В ПРОГРАММЕ RI GROUP	35
МАРКЕТИНГОВАЯ ПРОГРАММА	35
ДОХОД В БИЗНЕС-ЗВЕНЬЯХ	41
ЛИДЕРСКАЯ ПРОГРАММА	42
УСЛОВИЯ НАЧИСЛЕНИЯ УСЛОВНЫХ ЕДИНИЦ В ЛИДЕРСКОЙ ПРОГРАММЕ	43
РАЗМЕР КОМИССИОННОГО ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ	43
ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ ЗА РУКОВОДСТВО	44
ОСОБЫЕ УСЛОВИЯ НАЧИСЛЕНИЯ ЛИДЕРСКИХ ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ	45
ЗАКОННОСТЬ БИЗНЕС-МОДЕЛИ	46
ОПЛАТА ЗОЛОТЫХ СЛИТКОВ	48
ПРОМОУШН ОТ КОМПАНИИ RI GROUP ПО ИТОГАМ РАБОТЫ	49
ВЫВОД СРЕДСТВ	50
ПРИМЕРНЫЙ РАСЧЁТ ДОХОДА RI GROUP	50
ПРИМЕРНЫЙ РАСЧЁТ ПО ЛИДЕРСКОЙ ПРОГРАММЕ:	51
ОЦЕНКА МАРКЕТИНГ ПЛАНА RI GROUP ИСКУССТВЕННЫМ ИНТЕЛЛЕКТОМ.	52
КОНТАКТЫ	52

Введение

Данная презентация предназначена для потенциальных покупателей и пользователей платформы RI GROUP, а также для партнёров и инвесторов, заинтересованных в сотрудничестве. В этом документе вы сможете ознакомиться с возможностями платформы и узнать о принципах функционирования бизнес-модели RI GROUP. Мы также расскажем, какую выгоду можно получить при использовании платформы и инвестиционных предложений, включая покупку золотых слитков и участие в маркетинговых программах.

Суть проекта

Компания RI GROUP — это международная платформа, специализирующаяся на продаже инвестиционных золотых слитков от ведущих мировых производителей. Сервис позволяет пользователям приобретать золотые слитки на выгодных условиях, предоставляя доступ к эксклюзивным предложениям и возможностям для долгосрочных инвестиций.

Платформа предлагает удобный интерфейс для выбора сертифицированных слитков **999,9** пробы, позволяя покупателям легко сравнивать предложения и находить наиболее подходящие варианты по цене и объёму. Сделки совершаются напрямую через платформу, что позволяет избегать посредников и гарантирует прозрачность и безопасность каждой транзакции.

RI GROUP обеспечивает высокие стандарты обслуживания и предлагает уникальные условия для инвестиций в золото как способа сохранения и приумножения капитала. Благодаря инновационному подходу и надёжным партнёрским отношениям с производителями компания создаёт все условия для успешных инвестиций, делая



процесс покупки золотых слитков простым, безопасным и доступным каждому.

Принцип работы RI GROUP

Золото исторически является одним из самых стабильных и надёжных способов сохранения богатства. Инвестируя в сертифицированные золотые слитки через RI GROUP, пользователи становятся частью этого глобального рынка. Стремление сохранить и приумножить капитал через вложения в ценные металлы — естественное желание любого инвестора, и чем надёжнее актив, тем выгоднее его приобретение.



Инвестиционные предложения RI GROUP

RI GROUP предоставляет покупателям возможность приобретать инвестиционные золотые слитки от ведущих мировых производителей на выгодных условиях благодаря эксклюзивным предложениям нашей платформы. Пользователи получают доступ к сертифицированным слиткам 999,9 пробы по конкурентоспособным ценам, так как компания заключает партнёрские соглашения с производителями, предлагающими золото на выгодных условиях.

Оплата золотых слитков производится покупателями в криптовалюте USDT TRC20 в соответствии с условиями соглашения, что обеспечивает удобство и прозрачность транзакций. Золото, приобретённое на платформе RI GROUP, становится надёжным активом, который легко хранить, транспортировать и при необходимости продать по рыночной стоимости.



Золотые слитки RI GROUP

Вес золотых слитков

Компания RI GROUP предлагает широкий ассортимент инвестиционных золотых слитков — от 0,10 грамма до 1000 граммов. Каждая категория слитков даёт покупателям возможность выбрать оптимальный объём вложений в зависимости от своих инвестиционных целей и предпочтений. Приобретение золотых слитков через RI GROUP обеспечивает значительные преимущества, включая доступ к сертифицированным продуктам ведущих мировых производителей на выгодных условиях.

Слитки по весу, доступные для покупки в RI GROUP:

Золотой слиток 0,10 г
Золотой слиток 1 г
Золотой слиток 2 г
Золотой слиток 5 г
Золотой слиток 10 г
Золотой слиток 20 г
Золотой слиток 31,1 г
(тройская унция)
Золотой слиток 50 г
Золотой слиток 100 г
Золотой слиток 250 г
Золотой слиток 500 г
Золотой слиток 1000 г



Приобретение золотых слитков через компанию RI GROUP даёт инвесторам возможность получать прямые предложения от ведущих производителей золота из Австрии, Швейцарии, Германии и Турции, избегая лишних затрат и получая сертифицированные слитки по конкурентным ценам.

Почему производители предоставляют RI GROUP выгодные условия для покупки золотых слитков?

Компании-производители, сотрудничающие с RI GROUP, предлагают выгодные условия для покупки золотых слитков по нескольким ключевым причинам:

Увеличение объёма продаж: предоставление скидок и специальных условий способствует привлечению большего числа инвесторов через RI GROUP. Это позволяет производителям золота значительно увеличить объём продаж, охватывая как новые рынки, так и существующих клиентов.

Продвижение продуктов: выгодные условия служат эффективным инструментом маркетинга для производителей. Это помогает продвигать их продукцию среди целевой аудитории, повышая узнаваемость бренда и укрепляя доверие к качеству их продукции.

Расширение рынка и поддержание ликвидности: Благодаря партнёрству с RI GROUP производители поддерживают стабильный спрос и ликвидность своих продуктов. Выгодные условия ускоряют реализацию золотых слитков, особенно в периоды повышенного интереса к инвестициям в золото.



Формирование долгосрочных отношений: специальные условия для покупки слитков стимулируют клиентов к повторным инвестициям и продолжающемуся сотрудничеству с RI GROUP, создавая устойчивую базу постоянных покупателей.

Таким образом, производители и RI GROUP совместно укрепляют свои позиции на рынке, создавая взаимовыгодные условия для всех участников процесса.

Юридические аспекты покупки золотых слитков через RI GROUP

Определение золотого слитка

Золотой слиток — это инвестиционный продукт в физической форме, предназначенный для накопления капитала или защиты от инфляции. При покупке золотых слитков через RI GROUP клиент получает гарантии подлинности и качества продукции.

Правовые отношения

Покупатель золотого слитка имеет право на его получение в соответствии с условиями, прописанными в договоре о покупке, а также в правилах, установленных компанией RI GROUP. Эти документы регламентируют все аспекты сделки.

Условия использования

Покупка золотых слитков сопровождается определёнными условиями, которые могут включать минимальные и максимальные объёмы покупки, а также правила хранения и транспортировки. Все условия сделки чётко прописаны в сопроводительных документах и доступны для ознакомления покупателю.

Передача прав

Золотые слитки, приобретённые через RI GROUP, могут передаваться третьим лицам при соблюдении требований законодательства. Передача прав на слиток требует оформления соответствующих документов для обеспечения законности сделки.

Ответственность

Компания RI GROUP несёт ответственность за выполнение условий, указанных в договоре. В случае нарушения условий или недоступности товара покупатель имеет право на возмещение ущерба или замену приобретённого продукта.

Защита прав потребителей

Клиенты имеют право на возврат или обмен золотых слитков в случае несоответствия условий покупки, что гарантирует защиту потребителей от недобросовестных практик.

Конфиденциальность и обработка данных

При покупке золотых слитков может потребоваться сбор и обработка личных данных клиентов. RI GROUP соблюдает требования законодательства о защите персональных данных и обеспечивает безопасность информации пользователей, гарантируя конфиденциальность и защиту данных.

Цель платформы RI GROUP

Основная цель платформы RI GROUP — обеспечить быстрое и эффективное взаимодействие между производителями золотых слитков и инвесторами. Мы стремимся устранить барьеры, которые могут возникнуть из-за недостатка информации или ограниченного доступа к качественным инвестиционным продуктам, что приводит к повышению цен и недоступности товаров для конечных покупателей, особенно в условиях нестабильности на финансовых рынках, когда инвесторы ищут надёжные способы сохранить и приумножить свои капиталы.



Мы понимаем, что в современном мире важны прозрачность и доступность информации для потребителей. Поэтому RI GROUP предоставляет не только продукцию, но и обширные аналитические материалы, которые позволяют инвесторам принимать обоснованные решения. Мы активно работаем над тем, чтобы наши клиенты могли легко ориентироваться на рынке золота, получая актуальные данные о ценах, трендах и производителях.

Также одной из наших целей является развитие сообщества инвесторов, где участники могут обмениваться опытом, делиться стратегиями и получать поддержку. Мы убеждены, что образование

и доступ к информации — ключевые факторы успешного инвестирования в золото.

Кроме того, RI GROUP стремится создать условия для долгосрочного партнёрства с производителями, обеспечивая стабильный канал сбыта и открывая новые возможности для совместного роста. Мы делаем процесс покупки золота максимально удобным и безопасным, предлагая гибкие условия оплаты и доставки, адаптированные к потребностям наших клиентов.

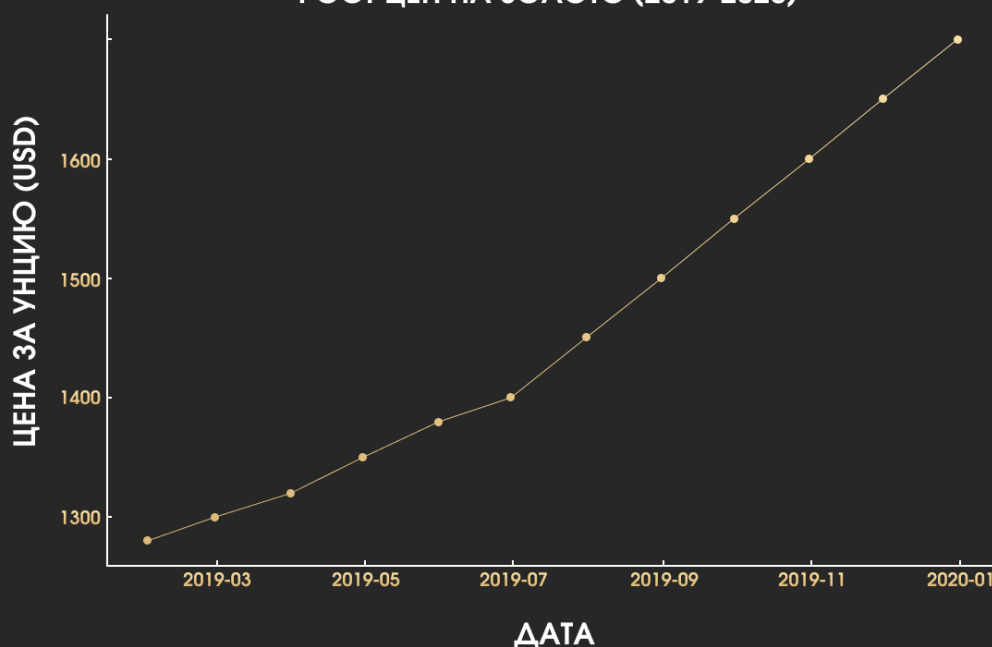
Таким образом, платформа RI GROUP не просто торговая площадка для золотых слитков, а комплексное решение, ориентированное на создание выгодных условий для всех участников рынка, способствующее укреплению финансовой стабильности и инвестиционной привлекательности.



График роста цен на золото

График показывает рост спроса на золотые слитки в последние годы, с резким увеличением в 2022 году, что свидетельствует о возросшем интересе к золоту как к безопасному активу. Прогнозы на следующие годы указывают на устойчивый рост, обусловленный глобальными экономическими тенденциями и изменениями в инвестиционном поведении.

РОСТ ЦЕН НА ЗОЛОТО (2019-2020)



Цены на золото с января по декабрь 2019 года:

Дата	Цена за унцию (USD)
2019-01-31	1280
2019-02-28	1300
2019-03-31	1320
2019-04-30	1350
2019-05-31	1380
2019-06-30	1400
2019-07-31	1450
2019-08-31	1500
2019-09-30	1550
2019-10-31	1600
2019-11-30	1650
2019-12-31	1700

2019 Средняя цена: около \$1,393 за унцию.

2020 Средняя цена: около \$1,771 за унцию.

2021 Средняя цена: около \$1,798 за унцию.

2022 Средняя цена: около \$1,800 за унцию.

2023 Средняя цена: около \$1,900 за унцию.

2024 (по состоянию на ноябрь) Средняя цена: около \$1,950 за унцию (приблизительная оценка).

Краткий анализ рынка золота для RI GROUP

Темпы роста и качественные изменения в секторе золота в последние десятилетия сопоставимы по масштабам с достижениями других инвестиционных активов. Золото занимает важное место среди классов активов, являясь надёжным средством сохранения капитала и защиты от инфляции. Развитие рынка золота влияет не только на инвестиционные стратегии, но и на глобальную финансовую стабильность.

В ближайшие годы ожидаются не только количественные, но и качественные изменения на рынке золота. Согласно последним данным, в 2022 году объём продаж золотых слитков и других инвестиционных продуктов достиг значительных уровней, что подтверждает устойчивый интерес инвесторов к этому активу. Это также отражает тенденцию к диверсификации инвестиционных портфелей, особенно в условиях финансовой нестабильности.



Продажа золотых слитков по годам:

2018: 4,3 миллиона унций (около 122 тонн)

2019: 4,5 миллиона унций (около 128 тонн)

2020: 9,2 миллиона унций (около 261 тонны)

2021: 5,3 миллиона унций (около 151 тонны)

2022: 6,0 миллиона унций (около 170 тонн)

Ожидается, что в будущем спрос на инвестиционное золото продолжит расти, способствуя развитию технологий в производстве и торговле золотыми слитками. Рынок золота стоит на пороге новой эры, где устойчивое развитие и прозрачность сделок станут ключевыми факторами для инвесторов.

Причины повышения стоимости золота

Инфляция: в условиях высокой инфляции золото часто рассматривается как надёжное средство сохранения стоимости. Инвесторы приобретают золото, чтобы защитить свои активы от обесценивания.

Геополитическая нестабильность: Политическая неопределённость и конфликты могут привести к увеличению спроса на золото как на "безопасный актив", что, в свою очередь, повышает его стоимость.

Рост спроса со стороны центральных банков: Центральные банки по всему миру увеличивают свои запасы золота в качестве резервного актива, что также способствует росту цен.

Инвестиционный интерес: Увеличение числа инвесторов, интересующихся золотыми ETF и другими финансовыми инструментами, связанными с золотом, повышает общий спрос и, следовательно, цену.

Ограниченные запасы: Золото является исчерпаемым ресурсом, и его добыча требует значительных затрат. Сложности в добыче могут привести к дефициту, что способствует росту цен.

Финансовая нестабильность: В периоды экономических кризисов и нестабильности инвесторы стремятся увеличить долю золота в своих портфелях, что также ведёт к повышению его стоимости.

Компания RI GROUP работает в следующих крупных направлениях:

Программа RI GOLD:

- Скидки для покупателей: программа предоставляет инвесторам возможность получать значительные скидки на покупку инвестиционных золотых слитков, представленных на сайте RI GROUP.
- Прямое взаимодействие: обеспечивается мгновенная связь между покупателями и производителями золотых слитков, исключая посредников.
- Инфраструктура для криптовалюты: компания предоставляет необходимую инфраструктуру для транзакций в криптовалюте USDT TRC20.
- Юридическая чистота сделок: RI GROUP гарантирует юридическую безопасность и прозрачность всех сделок с золотыми слитками.

Торговля золотыми слитками: компания активно занимается продажей золотых слитков от ведущих мировых производителей, предлагая высококачественные инвестиционные продукты.

Услуги по хранению и доставке: RI GROUP предлагает услуги по безопасному хранению и доставке золотых слитков, обеспечивая максимальную защиту активов клиентов.

Развитие партнёрских программ: компания активно развивает сеть партнёрских программ, предоставляя партнёрам возможность использовать успешные бизнес-модели и ресурсы, разработанные RI GROUP.



О компании

Компания REAL INCOME GROUP (PTE) LTD:
Адрес: 1 OAK COURT, CALEDON STREET, SOMERRSET WEST, WESTERN CAPE 7130

Certificate issued by the Commissioner of Companies & Intellectual Property Commission on Wednesday, August 14, 2024 at 20:44

Amended Registration Certificate: Companies

COR 14.3 Registration Number: 2016 / 147094 / 07
Enterprise Name: REAL INCOME GROUP

Companies and Intellectual Property Commission
a member of the dti group

ENTERPRISE INFORMATION

Registration Number: 2016 / 147094 / 07
Enterprise Name: REAL INCOME GROUP (PTY) LTD
Registration Date: 18/04/2016
Business Start Date: 18/04/2016
Enterprise Type: Private Company
Enterprise Status: In Business
Financial Year End: February
TAX Number: 9189331227

Addresses

POSTAL ADDRESS	ADDRESS OF REGISTERED OFFICE
P O BOX 1138 SOMERSET WEST SOMERSET WEST WESTERN CAPE 7129	1 OAK COURT CALEDON STREET SOMERSET WEST WESTERN CAPE 7130

ACTIVE MEMBERS / DIRECTORS

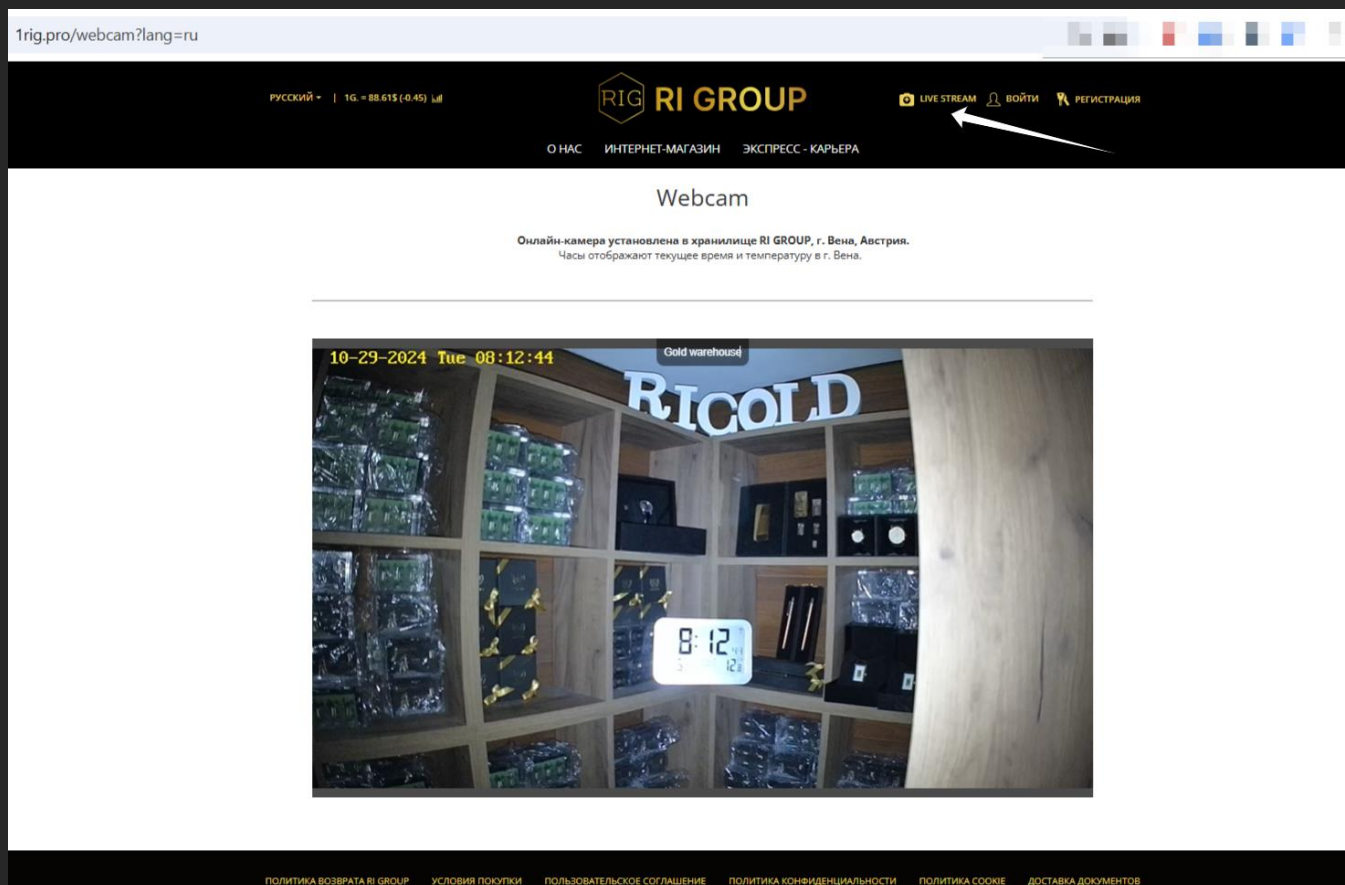
Surname and First Names	Type	ID Number / Date of Birth	Contrib. (R)	Interest (%)	Appoint. Date	Address
	Director	1975081100111	0.00	0.00	18/04/2016	

Page 2 of 2

Physical Address: the dti Campus - Block F, 77 Meintjies Street, Sunnyside 0001
Postal Address: Companies, P O Box 429, Pretoria, 0001
Docex: 256
Web: www.cipc.co.za
Contact Centre: 086 100 2472 (CIPC)
Contact Centre (International): +27 12 394 9573



Онлайн-камера в хранилище RI GROUP



Онлайн-камера в хранилище RI GROUP имеет ряд важных преимуществ, которые могут быть полезны для клиентов компании: **Круглосуточный доступ:** Онлайн-камера позволяет наблюдать за состоянием хранилища в режиме реального времени, обеспечивая доступ 24/7.

Прозрачность и контроль: Возможность круглосуточного наблюдения помогает клиентам самостоятельно следить за наличием активов.

Эти преимущества усиливают уверенность клиентов в надёжности и прозрачности работы RI GROUP.

Налоговая информация:

- Название: REAL INCOME GROUP (PTE) LTD
- Налоговый регистрационный номер: 2016/147094/07
- Справочный номер налогоплательщика: 9189331227

- **В Южной Африке криптовалюта официально разрешена как платежное средство.**

- RI GROUP является рабочей моделью с четко сформированными техническими и юридическими доказательствами концепции. Мы занимаемся сервисом, направленным на возможность приобретения инвестиционных золотых слитков по привлекательной стоимости напрямую от производителей, а также предлагаем услуги в сфере торговли золотыми активами.

- В настоящее время мы активно развиваем онлайн-платформу для продажи золотых слитков, обеспечивая надежные и удобные условия для наших клиентов.

- Ключевым фактором коммерческого успеха компании RI GROUP является высокое качество обслуживания и прозрачность сделок. Наши специалисты обладают более чем 12-летним опытом работы в сфере торговли золотыми активами и инвестициями, и мы имеем все необходимые лицензии и разрешения.

- Преимущества RI GROUP LTD заключаются в профессиональном подходе и полном понимании задач и приоритетов наших клиентов. Благодаря высокому качеству услуг и индивидуальному подходу к каждому клиенту, мы получаем активные рекомендации, что способствует постоянному росту числа наших партнеров и заинтересованных корпоративных клиентов.

Почему криптовалюта и стейблкоин USDT?

Мы уверены, что технология блокчейн может существенно ускорить внедрение экономики совместного участия, а криптонизация способна полностью оптимизировать процесс покупок.

Криптонизация — это процесс интеграции криптовалют и блокчейн-технологий в традиционные бизнес-модели и финансовые системы. Основные аспекты криптонизации включают:

1. **Использование криптовалют:** Компании начинают принимать криптовалюты как средство оплаты за



инвестиционные золотые слитки и другие товары, что упрощает и ускоряет финансовые операции.

2. **Улучшение прозрачности:** Блокчейн-технологии обеспечивают высокий уровень прозрачности и безопасности транзакций, позволяя сторонам легко отслеживать операции и минимизировать риски мошенничества.
3. **Снижение транзакционных издержек:** Криптовалютные транзакции часто имеют более низкие комиссии по сравнению с традиционными банковскими системами, что делает их экономически выгодными для бизнеса.
4. **Доступ к новым рынкам:** криптонизация открывает доступ к новым рынкам и клиентам, которые предпочитают использовать криптовалюты для своих финансовых операций.

Криптовалюта становится всё более популярной, и её использование в бизнесе открывает новые горизонты для транзакций. В этом контексте стейблкоин USDT (Tether) выделяется следующими преимуществами:



1. **Стабильность:** USDT привязан к стоимости доллара США, что делает его менее волатильным по сравнению с другими криптовалютами и помогает минимизировать риски, связанные с колебаниями цен.
2. **Широкое принятие:** USDT — один из самых популярных стейблкоинов на рынке, поддерживаемый многими криптобиржами и сервисами, что облегчает его использование для покупок и инвестиций.
3. **Быстрота транзакций:** Транзакции с USDT обрабатываются быстрее, чем традиционные банковские переводы, что позволяет мгновенно осуществлять платежи.
4. **Низкие комиссии:** Использование USDT для транзакций часто сопровождается низкими комиссиями по сравнению с традиционными финансовыми системами, что делает его выгодным вариантом для бизнеса.
5. **Прозрачность:** Транзакции с использованием USDT записываются в блокчейн, что обеспечивает высокий уровень прозрачности и безопасности, позволяя легко отслеживать операции и гарантировать их законность.

6. **Доступность:** криптовалюта, в частности USDT, доступна для использования 24/7, что даёт гибкость в проведении финансовых операций без временных ограничений.

Криптонизация имеет потенциал значительно изменить ландшафт финансовых услуг, повысить эффективность бизнес-процессов и предоставить новые возможности для инвестиций и торговли.

Потребности рынка и его тенденции

В ходе исследования рынка мы обнаружили, что все респонденты положительно отреагировали на предложенную программу, что свидетельствует о высоком интересе и актуальности нашего предложения для потребителей.



В современном мире информационные технологии проникают во все сферы жизни, трансформируя привычные модели поведения.

Онлайн-банкинг, вызов такси, оплата услуг связи, покупки и доставка еды — многие повседневные задачи теперь можно выполнять одним нажатием кнопки на смартфоне. Люди уже не помнят, как ранее выполнялись эти действия, и стремятся к удобству и эффективности.

С ростом популярности смартфонов пользователи становятся всё более требовательными к приложениям, которые они устанавливают. Они ценят личное пространство на своих устройствах и стараются избегать лишних приложений, которые используются редко. Вместо установки множества отдельных приложений для различных инвестиционных компаний, продавцов золота и других финансовых услуг потребители стремятся к универсальному решению. Они ищут единую платформу с интуитивно понятным интерфейсом, где все необходимые услуги будут собраны в одном месте, что позволит избежать лишних временных затрат на освоение новых приложений. Современный потребитель также стал более рациональным и осознанным в своих покупках. Всё чаще его интересуют скидки, специальные предложения и акции, что свидетельствует о стремлении получить максимальную выгоду и ценности финансовой разумности в своих решениях.

Таким образом, рынок требует адаптации к новым условиям, и компании должны учитывать эти тенденции, чтобы оставаться конкурентоспособными и удовлетворять растущие потребности потребителей. Предоставление удобных и выгодных решений станет ключом к успешному взаимодействию с клиентами в условиях быстро меняющегося рынка.



Технология RI GROUP

Программа RI GROUP предназначена для ускорения процесса приобретения инвестиционных золотых слитков, значительно упрощая жизнь как покупателям, так и продавцам. Благодаря этой платформе



пользователи смогут управлять всеми аспектами своих покупок непосредственно на сайте через личный кабинет.

Покупатели получают доступ к исчерпывающей информации о золотых слитках, предлагаемых производителями, а также смогут ознакомиться с актуальными предложениями и промоакциями. Они смогут легко и мгновенно связаться с продавцом, совершая оплату без задержек и наценок со стороны посредников.

Партнёры, использующие сервис RI GROUP, смогут не только оптимизировать и автоматизировать свои бизнес-процессы, но и значительно увеличить объёмы продаж. Эффективная система начисления реферальных бонусов позволит привлекать новых клиентов и удерживать опытных участников программы, что станет важным фактором роста их бизнеса.

Таким образом, технология RI GROUP способствует созданию удобной и прозрачной экосистемы, в которой каждый участник может эффективно взаимодействовать, получая выгодные предложения и качественный сервис. Внедрение данной программы станет шагом к новым возможностям для покупателей и партнёров, обеспечивая сотрудничество на современном рынке.

Плюсы проекта

Система RI GROUP направлена на повышение прозрачности и ликвидности рынка золотых инвестиционных слитков, значительное снижение стоимости товаров, а также на устранение барьеров для

приобретения и упрощение процедур, связанных с налогообложением трансграничных переводов. Проект позволит существенно уменьшить стоимость золотых слитков за счёт срочных продаж и отсутствия посредников.

Для реализации программы используется модель маркетинга прямых продаж, при которой 80% прибыли направляется на реферальные выплаты за привлечение новых участников. В маркетинговой программе RI GROUP смогут участвовать все желающие, кто поддерживает инициативу компании и стремится зарабатывать постоянный пассивный доход от продаж, осуществляемых через платформу RI GROUP.

Рекламные возможности для компаний

Все компании, предлагающие золотые инвестиционные слитки и подключённые к сервису RI GROUP, представлены на нашем сайте, где пользователи могут легко найти полную информацию о них. Страницы с выставленными товарами отражают уникальные характеристики каждого предприятия, включая фотографии, отзывы и другие важные сведения.

Аналитические данные

Платформа RI GROUP предоставляет аналитические данные для компаний:

1. Общее количество покупок и динамика конкурентов. Эти данные помогают оперативно корректировать стратегию и ценовую политику.
2. Статистика популярности и непопулярности. Узнайте, какие золотые слитки востребованы, а какие остаются без внимания.



3. Статистика самых популярных товаров в данном сегменте. Получите информацию о том, какие слитки покупаются в вашем городе, регионе и окрестностях.
4. Анализ поведения покупателей. Узнайте, как клиенты находят интересующие их золотые слитки и на какие из них обращают внимание.
5. Реальные отзывы о компании и её предложениях. Это позволяет оценить репутацию и качество обслуживания.
6. Реакция на отзывы. Производители золотых слитков смогут быстро реагировать на отзывы, что поможет принимать обоснованные решения и улучшать свои предложения.
7. Количество и сумма покупок в рамках маркетинговых акций и бонусных программ. Это даёт представление об эффективности проводимых мероприятий.



Аналитика системы RI GROUP позволяет создать полный портрет покупателя, включая потенциальных клиентов. Таким образом, продавцы получают мощный маркетинговый инструмент для настройки рассылок специальных предложений, ориентированных

на максимально заинтересованную аудиторию с высокой конверсией.

Покупатели, в свою очередь, будут получать уведомления и непременно обратят внимание на проводимые акции.

Для чего нужен USDT TRC20?

Криптовалюта USDT TRC20 используется для оплаты золотых слитков, которые можно применить при покупке инвестиционных золотых слитков со скидкой, предоставляемой партнёрами, размещающими свои товары на сайте компании RI GROUP.

Важно отметить, что операции с USDT TRC20 осуществляются через кошельки блокчейна TRON. Для проведения переводов необходим внутренний коин TRON.

Сумма списания TRON при проведении транзакции зависит от следующих факторов:

1. Размер транзакции: Чем больше сумма перевода, тем больше может быть комиссия.
2. Загруженность сети: В периоды высокой загруженности сети комиссии могут увеличиваться.
3. Тип транзакции: Некоторые транзакции могут требовать более высокой комиссии в зависимости от их сложности.
4. Минимальная комиссия: В сети TRON установлены минимальные комиссии за транзакции, которые могут варьироваться в зависимости от текущих условий сети.

Какую выгоду получают владельцы золотых слитков?



Владельцы золотых слитков получают множество преимуществ, включая:

1. Долгосрочная ценность: Золото традиционно считается надёжным активом, сохраняющим свою стоимость со временем, особенно в условиях экономической нестабильности. Это делает золотые слитки отличным инструментом для сохранения капитала.
2. Защита от инфляции: Золото часто используется как средство хеджирования против инфляции. С ростом цен на товары и услуги стоимость золота обычно увеличивается, помогая сохранить покупательную способность.
3. Ликвидность: Золотые слитки легко конвертируются в деньги. Владельцы могут быстро продать свои слитки на рынке или через специализированные компании, что обеспечивает доступ к наличным в любое время.
4. Упрощённое хранение: Золотые слитки компактны и могут быть легко хранимы в сейфах или банковских хранилищах, что упрощает процесс хранения по сравнению с другими активами, такими как недвижимость.

5. Диверсификация инвестиционного портфеля: Инвестиции в золотые слитки помогают диверсифицировать портфель, снижая риски, связанные с колебаниями на фондовых и других финансовых рынках.
6. Символ статуса и богатства: Золото ассоциируется с успехом и статусом. Владение золотыми слитками может повысить престиж владельца.
7. Потенциал роста стоимости: В зависимости от рыночных условий стоимость золотых слитков может значительно вырасти, что даёт возможность получения прибыли при продаже.
8. Налоговые преимущества: В некоторых странах инвестирование в золото может предоставлять налоговые преимущества, такие как освобождение от НДС или налога на прирост капитала.

Таким образом, владение золотыми слитками не только позволяет сохранять и приумножать капитал, но и предоставляет владельцам уникальные преимущества в управлении своими активами.



Почему программа RI GROUP обречена на успех?

- **Эффективность и инновации:** Программа RI GROUP предлагает одно из самых эффективных направлений для инвестирования, позволяя клиентам максимально использовать преимущества рынка золота.
- **Прозрачность и доступность:** Бизнес-модель программы проста и понятна для всех. Каждый участник легко понимает, как она работает, что способствует доверию и интересу.

- **Максимальные скидки:** Участники получают доступ к уникальным скидкам на золотые слитки, что делает покупки более выгодными.
- **Широкий рынок:** Золото имеет высокую ценность и массовое потребление, что обеспечивает стабильный спрос.
- **Прозрачная схема работы:** Участники могут легко отслеживать свои транзакции и выгоды, что создаёт доверие к программе.
- **Экспертиза и опыт:** Мы обладаем глубоким пониманием того, как эффективно реализовать эту программу и обеспечить её успех.
- **Широкая аудитория:** Программа интересна как криптоэнтузиастам, так и обычным покупателям, удовлетворяя потребности разнообразной аудитории.



Динамика роста рынка золота

Мировой рынок золота: Согласно отчёту World Gold Council, в **2023** году ожидается рост цен на золото в среднем на **3-5%** в большинстве развитых стран. В некоторых регионах, таких как Азия и Ближний Восток, рост может достигнуть **10%** и более, что связано с увеличением спроса на золото как надёжный актив и ограниченным предложением.

США: По данным U.S. Geological Survey, в первом квартале **2023** года спрос на золото вырос на **8,6%** по сравнению с предыдущим годом, что указывает на восстановление рынка после экономической нестабильности.

Европа: Согласно отчёту Metals Focus, в **2023** году цены на золото в Европе выросли на **6%** по сравнению с **2022** годом, при этом спрос на инвестиционные слитки продолжает расти.

Общие показатели по странам СНГ:

- В большинстве стран СНГ наблюдается стабильный рост цен на золото, который варьируется от **4%** до **12%**.
- Россия: Цены на золото увеличились на 4% в 2023 году, с высоким спросом на инвестиционные слитки среди частных инвесторов.
- Казахстан: В первом полугодии **2023** года цены на золото выросли на **10%** из-за активного интереса к инвестициям в драгоценные металлы.
- Беларусь: Рост цен на золото составил **7%** в **2023** году, особенно в сегменте инвестиционных слитков.
- Узбекистан: Рынок золотых слитков вырос на **12%** благодаря государственной программе поддержки инвестиций в драгоценные металлы.



Roadmap

2024 год — Основание и запуск

- Май 2024 Регистрация компании RI GROUP в Южной Африке (регистрационный номер 2024/464518/07).
- Июнь 2024 Запуск франчайзинговой программы RI GROUP, предоставляющей партнёрам возможность продавать золотые инвестиционные слитки через онлайн-платформу и офлайн-магазины.
- Июль 2024 Открытие первого представительства RI GROUP в Будапеште, специализирующегося на продаже золотых слитков.
- Август 2024 Запуск программы онлайн-продаж золотых слитков и предоставление услуг по доставке и хранению.
- Сентябрь 2024 Открытие первых франчайзинговых точек и обучение партнёров работе с программой.
- Октябрь 2024 Масштабирование франчайзинга на международные рынки с открытием дополнительных представительств в странах Европы и Африки.

2025 год — Рост и международная экспансия

- Январь 2025 Старт активного продвижения программы RI GROUP в странах Азии и Латинской Америки, развитие сетевой франчайзинговой структуры.
- Февраль 2025 Разработка и запуск мобильного приложения для партнёров и клиентов, позволяющего отслеживать информацию о золотых слитках и акциях.
- Март 2025 Открытие новых представительств в крупных городах Европы и Азии.
- Май 2025: Внедрение дополнительных опций для франчайзи, включая услуги по продаже инвестиционных слитков и консультации по инвестированию в золото.
- Июнь 2025 Увеличение партнёрской сети до 1000 франчайзинговых точек по всему миру.

2026 год — Технологическое развитие и укрепление позиций

- Январь 2026 Введение блокчейн-технологий для повышения прозрачности сделок по продаже золотых слитков.
- Март 2026 Развитие программ лояльности для клиентов, включая возможность приобретения золотых слитков за криптовалюту.
- Апрель 2026 Внедрение новых бизнес-направлений, таких как услуги по хранению и страхованию золотых слитков.
- Июнь 2026 Начало строительства собственного центра по производству золотых слитков с реализацией через франчайзинговую систему.

2027 год — Укрепление глобальных позиций и устойчивый рост

- Январь 2027 Выход RI GROUP на рынки Северной Америки, расширение охвата франшизы и онлайн-платформы.
- Май 2027 Строительство новых объектов для хранения и продажи золотых слитков на ключевых рынках (Европа, Азия, Африка).
- Октябрь 2027 Внедрение искусственного интеллекта для анализа данных и улучшения клиентского опыта в продажах золотых слитков.

2028 год — Инновации и расширение продуктовой линейки

- Январь 2028 Введение виртуальной реальности (VR) для демонстрации золотых слитков и услуг в режиме онлайн.
- Июнь 2028 Расширение ассортимента инвестиционных слитков, включая экологически чистые методы производства.
- Декабрь 2028 Укрепление позиций RI GROUP как лидера в сфере франчайзинга по продаже золотых инвестиционных слитков с глобальной сетью партнёров и клиентов.

Глобальное расширение RI GROUP

Одной из ключевых стратегий RI GROUP является стремительное масштабирование бизнеса за счёт создания активного мирового сообщества, где каждый пользователь получает доступ к выгодным инвестициям в золотые слитки и возможностям значительного заработка. Наша цель — предоставить пользователям по всему миру возможность экономить на покупке золотых слитков и получать стабильный доход через партнёрские программы.



После успешного запуска программы RI GROUP планирует провести масштабные рекламные кампании и маркетинговые мероприятия для усиления узнаваемости бренда на международной арене. Мы активно инвестируем в глобальную адаптацию нашей системы, чтобы сделать её доступной и удобной для пользователей в разных странах, и продолжаем вкладывать в развитие новых технологий, повышающих эффективность нашего бизнеса.

Благодаря внедрению современных технологий и реферальных программ RI GROUP предоставляет пользователям возможность получать постоянные выплаты за привлечение новых участников и клиентов. С каждым новым приглашённым пользователем сеть компании растёт, увеличивая потенциал для заработка. Мы уверены, что такой подход позволит значительно расширить наше сообщество и к концу 2030 года увеличить пользовательскую базу до 20 миллионов человек по всему миру.

RI GROUP ставит перед собой амбициозные цели по глобальному расширению, создавая уникальные возможности для бизнеса и инвестиций в золотые слитки в разных уголках планеты, помогая миллионам людей стать частью инновационной системы выгодных покупок и заработка.

Маркетинговый план: Реферальная бонусная программа RI GROUP

Для стремительного роста нашей базы покупателей мы разработали эффективную реферальную программу, которая станет основой успешного расширения сообщества RI GROUP. В рамках этой программы партнёры смогут получать постоянные комиссионные выплаты от реализации золотых слитков — как от лично приглашённых участников, так и от работы всей структуры. Активные участники программы имеют возможность получать достойный доход через лидерскую программу RI GROUP, которая включает 12 уровней лидерства. Участники получают комиссионные вознаграждения с каждой продажи золотых слитков, совершённой партнёрами в их сети. Эта многоуровневая структура повышает интерес к программе и значительно увеличивает потенциальный доход от всей сети.



По мере повышения карьерного уровня в лидерской программе партнёры будут получать всё больше дохода от работы своих приглашённых участников, увеличивая свои комиссионные вознаграждения и пассивный доход. Партнёры могут не только развивать свою сеть, но и помогать другим достигать успеха, создавая мощное сообщество, которое поддерживает и вдохновляет своих участников.

Каждый желающий может активно участвовать в создании своей сети и зарабатывать достойный доход в рамках маркетинговой программы RI GROUP. Партнёры имеют беспрепятственный доступ к

управлению своими вознаграждениями через личный кабинет на сайте компании, где они могут отслеживать доходы, управлять реферальными ссылками и контролировать активность своей сети. При выводе средств с личного счёта денежные средства могут быть переведены на криптовалютный кошелек или расчётную крипто-карту, что обеспечивает максимальное удобство.

С нашей реферальной бонусной программой RI GROUP у вас есть уникальная возможность стать частью динамично развивающегося бизнеса и создать источник стабильного дохода на долгосрочной основе.

Возможности программы



Программа получения дохода, состоящая из трёх фаз, предлагает участникам уникальные возможности для заработка, которые начинают действовать одновременно:

1. Оплата за каждый заказ, размещённый на бизнес-звеньях:

Для привлечения новых покупателей разработана рекламно-маркетинговая программа, в рамках которой компания выплачивает комиссионные в размере 50% от суммы оплаты за

золотые слитки, приобретённые приглашёнными пользователями, а также щедрое вознаграждение за формирование реферальной структуры.

2. Оплата по завершению активности в бизнес-звеньях:

Участники могут получать вознаграждение при завершении своей активности в бизнес-звеньях, что позволяет эффективно монетизировать свои усилия.

3. Оплата реферальных бонусов и вознаграждений по лидерской программе:

Участники имеют возможность зарабатывать дополнительные средства через рефералов и достижения в лидерской программе, что открывает доступ к ещё большим финансовым возможностям.

Условия участия в программе RI GROUP

Для получения дохода в компании необходимо:

1. Произвести регистрацию на сайте компании:
Заполните все необходимые поля для создания аккаунта и подтвердите свою активность в программе.
2. Совершить покупку золотых слитков компании:
Приобретите золотой слиток, чтобы получить доступ к эксклюзивным предложениям и начать зарабатывать на своей активности.

Маркетинговая программа

Мотивационный механизм реализации золотых слитков в RI GROUP основан на системе бизнес-звеньев, которая является ключевым элементом маркетинговой стратегии. Бизнес-звенья используются для учёта и распределения дохода среди участников, находящихся на этих таблицах учёта.

Маркетинговая программа RI GROUP проста и сверхдоходна, основана на бизнес-звеньях с двумя уровнями: верхний уровень содержит одно место, а нижний — четыре места.

Уникальность маркетингового плана заключается в том, что участники на всех уровнях бизнес-звеньев получают комиссионные:

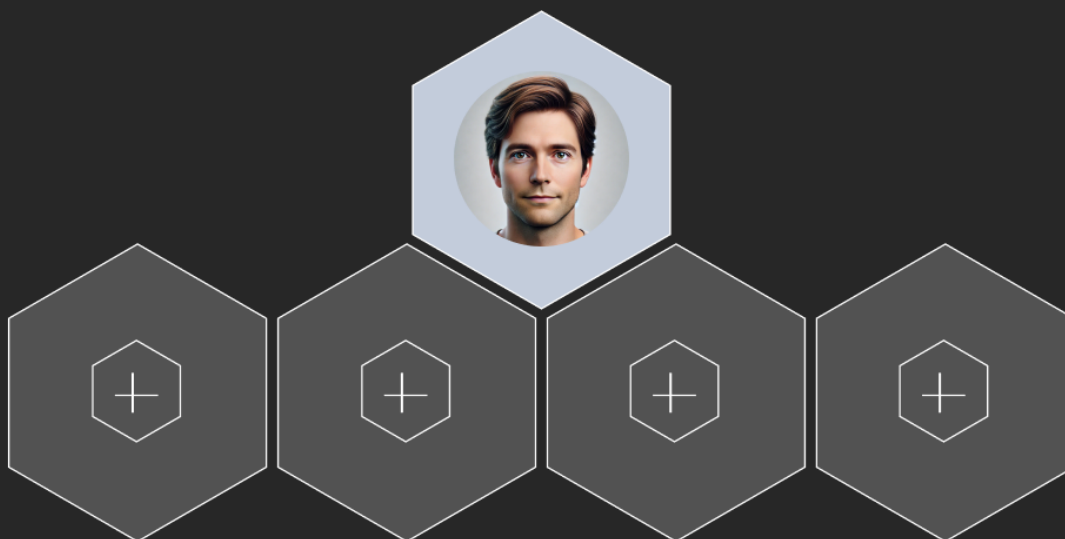
- Если участник приглашает на верхнем уровне звена, его вознаграждение составит 50% от суммы покупки золотого слитка или оплаты задатка.
- Если участник приглашает на нижнем уровне звена, он получает 30%, а партнёр на верхнем уровне этого же звена — 20%.

Все участники программы могут приглашать новых участников и заполнять места.

Когда нижний уровень заполняется, звено делится, нижние места переходят на верхний уровень и образуют собственные бизнес-звенья, а верхние места переходят на нижний уровень точно такого же по стоимости звена.

Все типы бизнес-звеньев работают автономно, что позволяет значительно увеличить доход при размещении бизнес-мест во всех звеньях. В зависимости от стоимости слитка или оплаты задатка места размещаются в различных типах звеньев.

Программа включает шесть типов бизнес-звеньев, каждое из которых состоит из двух уровней: одного места на верхнем уровне и четырёх мест на нижнем.



Типы бизнес-звеньев в рекламно-бонусной программе

При покупке золотого слитка или оплате задатка участник получает возможность размещения в соответствующем бизнес-звене:

- На Биг-звено: при оплате слитка 31.1г или задатка \$130
- На Стартовое звено: при оплате слитка 100г или задатка \$290
- На Серебряное звено: при оплате слитка 250г или задатка \$690
- На Золотое звено: при оплате слитка 500г или задатка \$1380
- На Платиновое: при оплате слитков 750г или задатка \$3 000
- На Премиум-звено: при оплате слитка 1000г или задатка \$5 000

VIG БИЗНЕС-ЗВЕНО предназначено для получения вознаграждения 390 Голдбонусов.

Каждое бизнес-звено состоит из 2 уровней: верхнего и нижнего.

После покупки 31.1 г золота или оплаты задатка на покупку 31.1 г золота в размере \$130 заказы размещаются на нижнем уровне VIG звена Вышестоящего лидера.



СТАРТОВОЕ бизнес-звено предназначено для получения вознаграждения в размере 870 Голдбонусов.

Каждое бизнес-звено состоит из двух уровней: верхнего и нижнего.

После покупки 100 г золота или оплаты задатка на покупку 100 г золота в размере \$290 заказы размещаются на нижнем уровне СТАРТОВОГО звена вышестоящего лидера.



СЕРЕБРЯНОЕ бизнес-звено предназначено для получения вознаграждения в размере 2070 Голдбонусов.

Каждое бизнес-звено состоит из двух уровней: верхнего и нижнего.

После покупки 250 г золота (не более 500 г) или оплаты задатка на покупку 250 г золота в размере \$690 заказы размещаются на нижнем уровне СЕРЕБРЯНОГО звена вышестоящего лидера.



ЗОЛОТОЕ бизнес-звено предназначено для получения вознаграждения в размере 4140 Голдбонусов.

Каждое бизнес-звено состоит из двух уровней: верхнего и нижнего.

После покупки 500 г золота (не более 1000 г) или оплаты задатка на покупку 500 г золота в размере \$1380 заказы размещаются на нижнем уровне ЗОЛОТОГО звена вышестоящего лидера.



ПЛАТИНОВОЕ бизнес-звено предназначено для получения вознаграждения в размере 9000 Голдбонусов.

Каждое бизнес-звено состоит из двух уровней: верхнего и нижнего.

После покупки 750 г золота или оплаты задатка на покупку 750 г золота в размере \$3000 заказы размещаются на нижнем уровне ПЛАТИНОВОГО звена вышестоящего лидера.



ПРЕМИУМ бизнес-звено предназначено для получения вознаграждения в размере 15 000 Голдбонусов.

Каждое бизнес-звено состоит из двух уровней: верхнего и нижнего.

После покупки 1000 г золота или оплаты задатка на покупку 1000 г золота в размере \$5000 заказы размещаются на нижнем уровне ПРЕМИУМ звена вышестоящего лидера.



- Партнёр может одновременно участвовать во всех типах бизнес-звеньев.
- Участник программы, оплативший золотой слиток или задаток на покупку золотого слитка, занимает одно из свободных мест на нижнем уровне бизнес-звена, где уже находятся вышестоящие партнёры.
- Участники совместно приглашают новых участников, заполняют бизнес-звенья и получают комиссионные вознаграждения.
- После полного заполнения бизнес-звеньев партнёр верхнего уровня переходит на нижний уровень другого бизнес-звена того же типа и стоимости.
- Вознаграждения от компании реинвестируются для участия в новом бизнес-звене той же стоимости.
- После первого и каждого последующего нечётного выхода из бизнес-звеньев партнёр переходит на нижний уровень звена своего пригласителя или вышестоящего партнёра.
- После каждого чётного выхода из бизнес-звеньев партнёр может выбрать любое бизнес-звено, указав в поле ID партнёра, с которым он хотел бы находиться в данном бизнес-звене.

Доход в бизнес-звеньях

Доход с одного места на верхнем уровне каждого звена составляет:

- Биг-звено: \$390
- Стартовое звено: \$870
- Серебряное звено: \$2070
- Золотое звено: \$4140
- Платиновое звено: \$9000
- Премиум-звено: \$15 000

Доход за один цикл всех платформ с верхнего уровня может достигать \$31 470.

Лидерская программа



Ещё один значимый маркетинговый инструмент, который гарантирует стабильный доход, — это Лидерская программа. В рамках этой программы комиссионные начисляются за каждый проданный золотой слиток на любой глубине вашей структуры. Лидерская программа начинается с третьего прямого приглашённого партнёра, обеспечивая мощный пассивный доход.

Участником лидерской программы становится партнёр, под регистрационным номером которого зарегистрировано 3 прямых приглашённых (ФЗЕ) на Серебряном, Золотом, Платиновом или Премиум звеньях.

Лидерская программа запускается параллельно с программой по заполнению бизнес-звеньев и действует независимо. Участники лидерской программы получают бонусные вознаграждения за каждый новый заказ своих партнёров, размещённый на нижнем уровне бизнес-звена, а также при реинвестиции заказа своих партнёров. Бонусные вознаграждения начисляются в виде условных единиц карьерного роста.

Позиция и бонусные вознаграждения в рамках лидерской программы зависят исключительно от результатов вашей работы и работы приглашённых партнёров, то есть от объёма выполненных заказов.

Условия начисления условных единиц в лидерской программе

- За каждый новый заказ, размещённый на нижнем уровне Серебряного бизнес-звена, вышестоящие лидеры – участники лидерской программы получают 1 условную единицу.
- За каждый новый заказ, размещённый на нижнем уровне Золотого бизнес-звена, вышестоящие лидеры – участники лидерской программы получают 2 условные единицы.
- За каждый новый заказ, размещённый на нижнем уровне Платинового бизнес-звена, вышестоящие лидеры – участники лидерской программы получают 3 условные единицы.
- За каждый новый заказ, размещённый на нижнем уровне Премиум бизнес-звена, вышестоящие лидеры – участники лидерской программы получают 5 условных единиц.



При реинвестиции заказа:

- На Серебряные звенья вышестоящие лидеры — участники лидерской программы получают 1 условную единицу.
- На Золотые звенья вышестоящие лидеры — участники лидерской программы получают 2 условные единицы.
- На Платиновые звенья вышестоящие лидеры — участники лидерской программы получают 3 условные единицы.
- На Премиум звенья вышестоящие лидеры — участники лидерской программы получают 5 условных единиц.

Размер комиссионного вознаграждения

За каждую интернет-продажу слитков весом 250 г, 500 г, 750 г или 1000 г, осуществлённую после личной консультации и с выплатой задатка, Партнёр получает комиссионные. Величина комиссионного вознаграждения определяется уровнем карьеры, на котором

находится Партнёр, согласно установленной в Соглашении денежной стоимости за единицу.

УРОВНИ	КОЛИЧЕСТВО ЗАКАЗОВ ОБЩЕЙ ПРОДУКЦИИ	USD
0.	от 0 единиц до 3 лично приглашённых заказов	-
1. уровень	от 3 единиц до 5 единиц лично приглашённых заказов	\$7.0 / ед.
2. уровень	от 5 единиц до 7 единиц лично приглашённых заказов	\$10.0 / ед.
3. уровень	от 7 единиц до 75 единиц общей продукции	\$15.0
4. уровень	от 75 единиц до 300 единиц общей продукции	\$20.0
5. уровень	от 300 единиц до 1 000 единиц общей продукции	\$25.0
6. уровень	от 1 000 единиц до 3 000 единиц общей продукции	\$30.0
7. уровень	от 3 000 единиц до 10 000 единиц общей продукции	\$33.0
8. уровень	от 10 000 единиц до 30 000 единиц общей продукции	\$35.0
9. уровень	от 30 000 единиц до 100 000 единиц общей продукции	\$37.0
10. уровень	от 100 000 единиц до 250 000 единиц общей продукции	\$38.0
11. уровень	от 250 000 единиц до 500 000 единиц общей продукции	\$38.5

Пример:

- Уровень Партнёра: 1-й. Тариф за 1 единицу — 7 USD. Зачислено за отчётный период: 5 единиц.

Расчёт:

- 5 единиц × 7 USD = 35 USD. Комиссия Партнёра составляет 35 USD.

Вознаграждение за руководство

Вознаграждение за руководство представляет собой разницу между тарифом уровня Партнёра и тарифом уровня его нижестоящих партнёров, рассчитанную по результатам выполненной ими продукции.

Особые условия начисления лидерских вознаграждений

Пример (расчёт на одного партнёра):

- Уровень вышестоящего партнёра: 6-й. Тариф за 1 единицу — 30 USD.
- Уровень нижестоящего партнёра: 3-й. Тариф за 1 единицу — 15 USD.
- Объём выполненной продукции за отчётный период: 18 единиц от нижестоящего партнёра.

Расчёт:

- $18 \text{ единиц} \times (30 \text{ USD} - 15 \text{ USD}) = 18 \text{ единиц} \times 15 \text{ USD} = 270 \text{ USD}$.

Комиссионное вознаграждение шестого уровня за руководство структурой составит 270 USD.

Важно:

Когда партнёры достигают Лидерской программы, вышестоящие лидеры получают разницу между вознаграждениями уровней. Когда партнёры достигают того же уровня, лидерские бонусы вышестоящему лидеру не начисляются.



Призы от компании (начиная с 3 уровня)

- **10 прямых приглашённых Партнёров в течение 30 дней** — фирменные часы **RI GROUP**.
- **3 уровень** — фирменный значок **RI GROUP**.
- **4 уровень** — жёсткий диск **RI GROUP**.
- **5 уровень** — набор фирменных ручек **RI GROUP**.
- **6 уровень** — смартфон **RI GROUP**.
- **7 уровень** — ноутбук **RI GROUP**.
- **8 уровень** — фирменные золотые часы **RI GROUP**.
- **9 уровень** — золотой слиток весом 100 г (проба 999,9).
- **10 уровень** — золотой слиток весом 250 г (проба 999,9).
- **11 уровень** — автомобиль премиум-класса.

Законность бизнес-модели

Компания занимается продажей золотых слитков и имеет договоры на поставку с заводами-изготовителями. По соглашению, заводы продают слитки компании на 5–7% дешевле рыночной стоимости. Компания добавляет наценку, доводя стоимость до рыночного уровня, и направляет свою прибыль на маркетинг прямых продаж, распределяя комиссионные выплаты согласно разработанной маркетинговой стратегии.

Покупка слитков возможна двумя способами:

1. Полная оплата сразу.
2. Внесение невозвратного задатка.

В случае внесения задатка покупатель подписывает соответствующий договор. Компания выплачивает комиссионные, основанные на прибыли от задатка (5-7%), за рекомендации и рекламу, направленные на продвижение компании. После завершения оплаты оставшихся 95-93% стоимости слитка, компания передаёт товар покупателю.



Пример: золотой слиток весом 500 г стоит \$40 000. Покупатель вносит задаток в размере \$1380, который распределяется в качестве комиссии. При оплате остатка суммы в \$38 620 слиток передаётся покупателю. Если покупатель не завершает оплату в сроки, указанные в договоре, задаток не возвращается. Для оценки законности описанной бизнес-модели и предотвращения риска её признания финансовой пирамидой важно учитывать несколько ключевых аспектов:

1. **Прозрачность и соблюдение законодательства**
Важным аспектом является прозрачность всех условий сделки. Договор задатка и условия покупки чётко прописаны в соглашении и договоре покупки, включая положения о

невозвратности задатка, чтобы избежать недоразумений и обеспечить защиту прав потребителей.

2. **Финансовая пирамида или законный бизнес?**

Финансовая пирамида — это схема, где прибыль обеспечивается преимущественно за счёт привлечения новых участников, а не за счёт продажи реальных товаров или услуг. В данном случае компания реализует реальный товар — золотые слитки.

3. **Комиссии и маркетинговая структура**

Выплата комиссионных за рекомендации или рекламу сама по себе не является нарушением закона. Такие выплаты могут быть законными при условии, что они основаны на реальной прибыли компании от продажи товара (в данном случае золотых слитков). Важно, чтобы комиссии не превышали стоимость проданных товаров.

4. **Задаток и ответственность покупателя**

Принцип невозвратного задатка является законной практикой, при условии, что покупатели заранее уведомлены об условиях и последствиях несвоевременной оплаты. Если покупатель не завершает сделку в указанные сроки, он теряет задаток, что чётко прописано в договоре.

Рекомендации

1. **Консультация с юристом:** Для точной оценки законности бизнес-модели и договоров рекомендуется обратиться за консультацией к юристу, специализирующемуся на коммерческом праве.

Оплата золотых слитков.

Оплатить золотых-слитков в компании RI GROUP возможно следующими способами:

- USDT
- Купонами
- GOLD бонусы (внутренний способ)

Партнеры могут использовать GOLD бонусы на:

- Покупку золотых слитков
- Размещение новых заказов

- Вывод через купоны (новая опция для удобства партнеров, благодаря отсутствию комиссий)

Партнер может вывести USDT на:

- электронный кошелек

Промоушн от компании RI GROUP по итогам работы

Промоушн-акция включает ежемесячное определение победителей с суммированием результатов за весь период акции.

Общий промоушн: Ежемесячно за 1-е место присваивается 10 баллов, за 2-е место — 9 баллов, за 3-е место — 8 баллов и так далее. Партнёр, занявший 10-е место, получает 1 балл. Данные баллы суммируются с момента начала работы и до завершения промоушн-акции.



После окончания календарного года партнёры, получившие максимальное количество баллов и занявшие места с 1 по 10, получат ценные подарки, призы и образовательную поездку-круиз.

Вывод средств

- Вывод полученных комиссионных происходит через администратора компании на платежные кошельки в USDT.
- Перечисление средств на платежные системы происходит в течение 3-х банковских дней. Вывод менее 130 USDT невозможен.

Примерный расчёт дохода RI GROUP

Примерный расчёт чистого дохода в размере \$1 000 000 в маркетинговой программе **RI GROUP** на бизнес-звене «Золото» (\$1380) без учёта реинвестиций.

Условия расчёта:

- Вы находитесь на верхнем уровне бизнес-звена.
- На нижнем уровне у вас есть 1 прямой партнёр (выплата \$690) и 3 партнёра второго и третьего реферальных уровней (каждый приносит по \$276).

Чистый доход (без реинвестиций):

- Для перехода на следующее бизнес-звено требуется реинвестировать \$1380.
- В этом расчёте не учитываются доходы от реинвестиций; рассматриваются только средства, которые можно вывести. Чистый доход складывается из комиссий за прямых и непрямых рефералов.
- В расчёте учитывается 1 прямой реферал на каждом звене. Поскольку на нижнем уровне может быть больше рефералов с комиссией в 30%, достижение результата происходит быстрее.

Логика расчёта:

1. Доход с одного цикла (без реинвестиций):

- Прямой партнёр: вы получаете 50% от его оплаты, что составляет \$690.

- Непрямые партнёры: с трёх рефералов 2-го и 3-го уровней вы получаете 20% от их оплаты: $3 \times 276 = \$828$.
- Итого чистый доход с одного цикла: $\$690$ (с прямого реферала) + $\$828$ (с непрямых рефералов) = $\$1518$.

2. Сколько циклов потребуется для дохода в \$1 000 000:

- Для получения \$1 000 000 необходимо пройти: $\$1\,000\,000 \div \$1518 \approx 659$ циклов.

3. Сколько человек нужно в структуре:

- Каждый цикл требует заполнения 4 мест:
 - 1 прямой партнёр (не обязательно ваш личный приглашённый).
 - 3 реферала 2-го и 3-го уровней.
- Для 659 циклов потребуется: $659 \times 4 = 2636$ человек.

Итог:

- **Чистый доход без реинвестиций:** \$1 000 000.
- **Количество людей в структуре:** 2636 человек.

(Расчёт выполнен для участника на верхнем уровне звеньев, с учётом только двух нижних реферальных уровней и участия на одной категории платформ «Золото». Активное участие в программе, привлечение новых участников и участие на других бизнес-звеньях могут значительно увеличить ваш доход.)

Примерный расчёт по Лидерской Программе:

1. Доход с одной структуры (с разницей всего в один уровень):
 - Итоговый доход с одной структуры составляет \$28,950.
2. Доход с четырёх структур (с разницей всего в один уровень):
 - Теперь умножим этот доход на количество структур:
 $4 \text{ структуры} \times 28.950 = 115.8004$

Итог: Ваш доход с четырьмя параллельными структурами и учётом всех уровней (с разницей в один уровень) до 6-го уровня составит \$115,800. (Расчёт произведён для платформы «Золото». Для платформы «Золото» сумма комиссионных увеличится в 2 раза и составит \$231,600.)

Оценка маркетинг плана RI GROUP ИСКУССТВЕННЫМ ИНТЕЛЛЕКТОМ.

Вывод искусственного интеллекта по оценке маркетингового плана RI GROUP в сравнении с другими планами компенсаций:

В целом, маркетинг план RI GOLD представляет собой привлекательную и сбалансированную модель по сравнению с другими схемами компенсаций. Он предлагает ясные условия и регулярные выплаты, что создает предсказуемость для участников. План также стимулирует активное привлечение партнеров, что может способствовать устойчивому росту и успеху как для участников, так и для самой компании.

Настоящая презентация является документом, опубликованным компанией RI GROUP Ltd, зарегистрированной и действующей в соответствии с законодательством Южной Африки (в данной презентации именуемой «Компания»).

Контакты

Сайт: <http://www.1rig.pro>

Телеграм: <https://t.me/RIGOLDofficial>

TELEGRAM

